

Omfattande plan för
information om Celsius

sid 3

Flygteknik ska tillverka
strålkniv

sid 4

Behov om mål styr ut-
bildningen inom Avionik

sid 6

Militär standard
på kompaktskivor

sid 8

AEROGRAMMET

INFORMATION TILL DE ANSTÄLLDA VID FFV AEROTECH AB - Nr 14 - 31 augusti 1992

Ett viktigt ögonblick för Gripens framtid



Foto Björn Larsson-Ask

Den 26 juni undertecknar Industrigruppen JAS och FMV nya avtal om JAS-projektets fortsättning. Sittande vid bordet syns fr v Hans Krüger, Hans Alinder och Sven-Olof Hökborg. För FFV Aerotech är avtalet om stödsystem, utby-

tes- och subutbytesenheter samt reservdelar och underhållsutrustning särskilt intressant, säger Lars Campner, chef för FFV Aerotechs division JAS.



Lars Campner om nya avtal för IG JAS

—Villkoren bättre för oss och kunden

Tio år har gått sedan det första, historiska JAS-avtalet undertecknades. Och i slutet av juni kunde FMV och IG JAS skriva nya avtal som rör projektets fortsättning. Dessa gäller JAS delserie 2, utveckling av den tvåsitsiga versionen 39B samt stödsystem.

—För oss är avtalet om stödsystem, utbytes- och subutbytesenheter samt reservdelar och underhållsutrustning särskilt intressant, säger Lars Campner, chef för FFV AEROTECHS division JAS.

Under våren har FFV AEROTECH och FMV, parallellt med de övergripande förhandlingarna, i detalj definierat grundläggande principer för fortsatt framtagning av JAS underhållsutrustning, berättar Lars.

—Det tidigare kontraktet band oss till en fast leveranstid i anslutning till leverans av första serieplanet. Detta innebär dels ett tufft tidschema för oss, dels en dålig överensstämmelse med flygvapnets behov.

Behoven styr

Därför enades parterna om att gå ifrån det gamla JAS-kontraktet, och istället låta flygvapnets verkliga behov styra den fortsatta framtagningen, förklarar han.

—En sådan lösning tillfredsställer den ökade flexibilitet och det ökade samarbetet som FMV har efterlyst. Samtidigt ger den ekonomiska fördelar åt båda parter, menar han. Ingen har något att vinna på att resan nu tar fram resurser, som flygvapnet kommer att

utnyttja först om ett par år.

Villkoren uppfylla

Överenskommelsen om leverans av underhållsutrustning till A- och B-nivå för delserie 1 kvarstår intakt enligt grundkontraktet. I övriga delar berörs däremot FFV AEROTECHS tidigare åtaganden av ändringarna i grundavtalet.

Rent tekniskt har FFV AEROTECH i dessa fall offererat avtalsändringar med vidhängande ekonomiska konsekvenser. Parterna har tillsammans bedömt omfattningen av kvarstående åtaganden och vägt in detta i de nya kostnadsramarna. Därmed har också FFV AEROTECH nu kontraktsmässigt avslutat grundtyparbete.

Lägst nivå

Under vårens förhandlingar enades parterna även om behovet av att FFV AEROTECH vidmakthåller en grundläggande kompetens inom samtliga materielområden. I fallet JAS 39 Gripen omfattar detta ett 30-tal materielgrupper.

—Vi har tillsammans fastställt en lägsta beläggingsnivå inom varje materielgrupp för att vi skall kunna tillfredsställa kundens krav även i detta hänseende, tillägger Lars.

Erfarenhet hjälper

Den nya beställingsformen, som gäller från 1 juli i år, innebär att FMV med treåriga rambeställningar styr framtagningen av underhållsresurser. Den första beställningen löper fram till 1 juli 1995, och nya förhandlingar om verksamheten därefter skall påbörjas senast 1 juli 1994.

—Vi kommer i fortsättningen att ha ett nära sam-



Foto Björn Larsson-Ask

Det var den 26 juni som Industrigruppen JAS och FMV undertecknade avtalet om delserie 2.

arbete med FMV. De närmaste åren träffas vi kvar- talvis för att göra övergripande prioriteringar av verksamheten. Från båda sidor ser vi också klara fördelar av att så småningom få återmatning av erfarenheter från flygande förband. Då ökar möjligheterna väsentligt att väga in verkliga behov och styra resurserna mot maximal nytta, säger Lars.

Diskuterar avtal

Han nämner två viktiga fördelar med förarbetet till det nya avtalet. Dels har parterna under förhandlingarna klarat ut alla tolkningar kring grundavtalet. Dels har man tillsammans fastställt värdet av det kvarvarande arbetet enligt detta avtal. Lars nämner också att diskussioner om ett kommande underhållsavtal skall inledas under hösten.

—I övrigt drivs vår del av projektet vidare på samma sätt som tidigare inom ramen för IG JAS. Våra beställningar från FMV går även i fortsättningen via IG JAS. Och det nya avtalet påverkar vare sig vårt inbördes förhållande till övriga parter i gruppen eller vårt ansvar som delägare, avslutar han.

Text: Anne Allard



Omfattande plan för information om Celsius

Inför borsintroduktionen har en särskild informationsplan utarbetats inom CELSIUS koncernstab. Information i samarbete med Hans Ingvar Hansson, Carta Relationskonsult. Hans Ingvar Hansson är en av landets mest kända kommunikationsexperten och har under en lång rad av år arbetat tillsammans med många av Sveriges ledande företag.

—Det är en stor och arbetskrävande uppgift att sprida kunskap om en företagsgrupp som genomgått så stora förändringar på så kort tid som Celsius-koncernen, säger Hans Ingvar Hansson. Dessutom krävs speciella informationsinsatser, efter-

som koncernen har sin huvudsaklighet inom försvarssektorn — en sektor som är relativt okänd för finansanalytiker, ekonomijournalister och andra som påverkar aktiemarknaden.

Planen ingår att ta fram erforderlig och mycket efterfrågad basinformation om koncernen. Dit hör t ex en vikfold, som nyligen distribuerats, en ny profilmanual och en ny videokassett.

—Men dessutom krävs specialmaterial inför borsintroduktionen, framhåller Hans Ingvar Hansson. Något som jag bedömer utomordentligt viktigt är en "frågor och svar-manual" för chefer och medlemmar i ledningsgrupperna inom de olika koncernbolagen. Vi vet av erfarenhet att dessa

kommer att få en mängd frågor och det gäller att alla kan besvara dessa på ett så korrekt sätt som möjligt.

En bra grund för denna "frågor och svar-manual" är alla de frågor som riktades till koncernledningen vid de så kallade Celsius-seminarierna. Huvuddelen av frågorna handlade just om den kommande privatiseringen och om hur koncernen skall se ut i framtiden.

—Men vid sidan av hjälpmedel som den här manualen, broschyrer, årsredovisningar, annonser osv krävs framför allt mycket tät personkontakter. Där kommer många av cheferna i de olika koncernbolagen att spela en viktig och framträdande roll, säger Hans Ingvar Hansson.



Lars-Erik Wige har övertagit rodret efter Berndt Frödén

Från första juli har Lars-Erik Wige övertagit ansvaret för AX, TEKNISK SUPPORT inom division AVIONIK. Detta sedan Berndt Frödén, som tidigare var chef för avdelningen, valt att i samband med semestertrappa ner sin arbetstakt. Idag arbetar Berndt deltid på MÅTTTEKNIK, där han främst ägnar sig åt att marknadsföra avdelningens tjänster mot armén och marinen.

Enligt Bengt Bardvall, chef för AVIONIK, finns det tecken om som tyder på en god marknad för mätunderhåll inom dessa båda försvarsgrenar. Därför har Berndt fått i uppdrag att försöka utveckla samarbetet med kunderna.

—Samtidigt har Lars-Erik påtagit sig ett tvåårigt

uppdrag att som chef för AX analysera avdelningens verksamhet inför framtiden. Framför allt skall han fokusera på de problem och de osäkra kort som finns.

Vikande beläggning

Ett sådant kort är förråds-hållningen. FMV:s behov av dessa tjänster har på senare år minskat, och om nedgången fortsätter kommer det att leda till minskat personalbehov på förrådsidan.

Mekanisk konstruktion är ett annat kort. Sektionen har det senaste året haft mycket varierande beläggning. Även om läget i dag är stabilt, ser Bengt ändå varningstecken. Möjligen måste man se över verksamheten redan nu för att motverka nya och djupare svackor längre fram i tiden.

Följer utvecklingen

—Ett tredje kort är området dokumentation, som framför allt påverkas av den

snabba tekniska utvecklingen, säger Bengt. Dessutom pågår en utredning hos kunden FMV som tar fasta på hur denna verksamhet skall hanteras i framtiden. Även detta berör oss.

Lars-Erik skall framför allt försöka utröna var utvecklingen är på väg när det gäller dessa områden och hur detta påverkar AVIONIK. Om uppdragen minskar snabbt, får det också effekter på personalsidan.

Viktigt att handla

—Med Lars-Eriks uppdrag har jag markerat en förändring om att marknaden kommer att förändras. Vi befinner oss nu i ett läge där det viktiga är att handla istället för att stillasittande invänta framtida problem, betonar Bengt.

Det är dessutom en fördel att ha god tid på sig och att utan ekonomisk press

kunna göra de förberedelser och vidta åtgärder som en minskad beläggning kräver. Enligt Bengt är framförhåll-

ning den bästa garantin för att säkra det fortsatta arbetet för personalen.

Anne Allard



Lars-Erik Wige är ny chef för avdelning Teknisk Support

Flygteknik ska tillverka och montera strålkniv

Tidigt i somras undertecknade division FLYGTEKNIK och ELEKTA INSTRUMENT AB ett samarbetsavtal. Avdelning TILLVERKNING vid divisionen skall tillverka och montera den så kallade "strålkniv".

Division FLYGTEKNIK har sedan flera år tillbaka i tiden haft ett samarbete med ELEKTA för tillverkning av stereotaktiska instrument.

Det har varit naturligt att ta upp en diskussion om vi kan tillverka och montera deras strålkniv, säger Gert Lövgren, försäljningsansvarig på avdelningen.

Strålkniven är resultatet av två professorers – Lars Leksell och Börje Larsson – banbrytande forskning inom neurokirurgin.

200 strålkällor

I traditionell hjärnkirurgi öppnas skallen och läkaren arbetar med kirurgiska instrument i den frilagda hjärnan. Strålkniven däremot möjliggör operation utan att öppna skallen, och den utförs med extrem precision. Drygt 200 små strålkällor riktas mot den punkt i hjärnan som ska behandlas. Det ger en mycket brännpunkt, och näraliggande vävnad skonas därmed från strålskador. Med strålkniven kan en rad sjukdomstillstånd i hjärnan behandlas.

Tillverkar instrument

ELEKTA sysslar nu inte bara med strålknivar. Den andra huvudprodukten är stereotaktiska instrument för öppna ingrepp i hjärnan. Det är tillverkning av dessa instrument som avdelning



Divisionchef Carl Erik Johansson och Elekta Jan Larsson skriver under det femåriga samarbetsavtalet om tillverkning av strålknivar. I bakgrunden övervakar Christer Blomstedt, Elekta, Gert Lövgren, försäljningsansvarig av delning Tillverkning och avdelningens chef Conny Carlman undertecknandet.

TILLVERKNING varit sysselsatt med tidigare, berättar Gert Lövgren.

—När Elekta ville ha ytterligare en leverantör av strålkniven var det naturligt

för oss att ta upp diskussionerna. Vad vi nu skrivit under är ett femårigt sam-

betsavtal, avslutar Gert.

Lennart Bladh



Lars Höök i Celsius styrelse



Vid CELSIUS INDUSTRIERIS bolagsstämma i maj utsågs Sten Wikander till ny ordinarie styrelseledamot. Samtidigt anmälde PTK att Lars Höök ersätter Arne Sahlin som ordinarie arbetstagarledamot i styrelsen.

Lars Höök är anställd vid division AVIONIK och arbetar med antenner och telekonflikter inom avdelning FLYGELEKTRONIK.

Valet av Lars Höök innebär således att SIF har övergivit sin tidigare linje att representeras av en förbundsombudsman.

Lars Höök har under en lång rad av år varit fackligt aktiv, och var fram till årets bolagsstämma ordinarie styrelseledamot i FFV AEROTECH.

Celsius styrelse fastställer beslutet om nedläggning av Cityvarvet

Styrelsen för CELSIUS INDUSTRIER AB fastställde vid styrelsemötet i måndags tidigare beslutet i dotterbolaget GÖTAVERKEN CITYVARVETS styrelse att inleda MBL-förhandlingar om en avveckling av verksamheten i Göteborg.

Beslutet omfattar enbart verksamheten i Göteborg. GÖTAVERKEN CITYVARVETS verksamhet i Landskrona ska som tidigare meddelats drivas vidare.

FMV beställer torped 45 för 100 miljoner kronor

FMV, FÖRSVARETS MATERIELVERK, har för marinens räkning tecknat avtal hos BOFORS UNDERWATER SYSTEMS AB i Motala om tillverkning av ytterligare ett antal ubåtsjakttorpeder av typ 45.

Beställningssumman belöper sig till cirka 100 miljoner kronor.

Det är kustkorvetter, ubåtar och helikoptrar som

utrustas med de nya torpederna. Torped 45 är försedd med en nyutvecklad avancerad målsökare som upptäcker ubåtar i grunda farvatten och sedan styr torpeden till träff.

Tidigare i år erhöLL UNDERWATER SYSTEMS en order på fortsatt tillverkning av yststridtorpeder. Den beställningen är i storleksordningen 120 miljoner kronor.

Källa:
Celsius Management

INSÄNT

Parkvården har gett dålig valuta för pengarna

Enligt min mening har parkvården blivit beklagligt eftersatt den gångna sommaren. Det började bra med klippa gräsmattor och uppsnygning av rabatterna på försommaren. I juni fick vi praktfulla blomlådor att njuta av lite här och där på området. Men vad hände sen?

Veckorna gick medan ogräset fick växa och breda ut sig på rabatternas och gräsmattornas bekostnad. Och färgprakt i blomlådorna blev snöpligt kortlivad i brist på både vatten och omsorg.

Parkvården inom Åsby

Industriområde sköts av ÅSBY SERVICE AB, och för den tjänsten betalar såväl FFV AEROTECH, VAS som TELUB sina andelar. Det rör sig om betydande summor, och det är nog väl använda medel om kunderna får valuta för pengarna. Men så har inte varit fallet de senaste månaderna. Den syn som mötte oss efter semestern skvallrar snarare om att parkvården har kostat mer än den smakat den här sommaren. Jag anser att vi som kunder inte stillatigande skall acceptera att våra pengar får "vissna bort" på detta sätt.

Birgitta Stolpe
Inköpare, Avionik

Svar från Åsby Service

Insändaren har rätt i att skötseln av ytterområdena inte fungerat bra under semesterperioden. Värme, mycket sol och ledigheter har inte gjort det lättare för oss.

Vi beklagar det inträffade och har nu vidtagit åtgärder för att rätta till saken.

Per-Erik Fernsten
Åsby Service, Bygg avd

Tack

Ett varmt tack för all uppvaktning i samband med min pensionering.

De tio år jag haft nöjet att arbeta tillsammans med er har varit de bästa åren i försvaret. Jag kom till FV 1944 och har under tiden i försvaret varit sju år på försvarsdep. De åren jag arbetat på FuhF har varit bäst. Jag tänker då främst på minakamrater vid FFV AEROTECH, MATERIALTEKNIK samt TELUB Östersund. De har hela tiden ställt upp för mej på ett sätt som har gjort att jag är mycket tacksam och jag vet att även förbandspersonalen är tacksamma.

Än en gång: Stödet från mina kamrater vid FFV AEROTECH, MATERIALTEKNIK samt TELUB Östersund har varit ovärderlig.

Sven Selander

Hjärtligt tack för alla års fina och stimulerande samarbete och gemenskap samt hyllningarna i samband med min pensionering.

Ake Pettersen, FittV/FuhF3

Hjärtligt tack till företaget och alla mina arbetskamrater för uppvaktningen vid min pensionering.

Sven-Erik Trygg, i d AR70

Till alla f d arbetskamrater framför jag ett varmt tack för presenter och blommor i samband med min pensionering.

May Kjellberg, i d FFV Aerotech och VAS

Avioniks nya utbildningsråd

Behov och mål skall styra utbildningen inom Avionik

Division AVIONIK tar nu helt nya grepp på utbildningsområdet. Det handlar om en kursändring och en förändrad syn på hur all utbildning skall styras. Det handlar även om att utveckla en utbildningsstrategi som går hand i hand med företagets mål och strategier.

Lizzie Hamnström förklarar här tankegångarna bakom förändringen och berättar kort om det nya utbildningsrådets ansvar och uppgifter.

Lizzie har det övergripande ansvaret för personalutvecklingsfunktionen inom AVIONIK. Själv tycker hon att det som nu är på gång känns som ett inspirerande steg i rätt riktning.

Hittills har vi mestadels och av gammal tradition arbetat med det jag kallar utbildningsutbildning, säger hon. Det vill säga, ansvaret för kurser och utbildning har till stor del legat på företags- och koncernnivå. Ur den gemensamma kakan har linjen sedan kunnat plocka ut det, som passat medarbetarna och verksamheten bäst.

Nerifrån och upp

—Den stora nyheten är att ansvaret för utbildning nu delegerats ner till avdelningarna. Därmed vänder vi också upp och ner på begreppen och låter behoven styras nerifrån istället för uppifrån, förklarar Lizzie.

Hon tror inte att det hela kommer att löpa alldeles

friktionsfritt till en början, eftersom behoven av och målen för utbildningen inte alltid är glasklara. Men just av det skälet är förändringen både nödvändig och önskvärd. Den ger varje avdelning möjlighet att — inom alla områden — klart analysera behov och mål för sin egen utbildning.

—Ingen kan ju bättre avgöra vilken utbildning som svarar mot kraven på kompetens och kunskap än avdelningarnas egna medarbetare, tillägger hon.

Avdelningen beslutar

Utbildningsrådet har — som namnet anger — en rådgivande funktion och fattar inga beslut. Främst samordnar rådet den utbildning som är gemensam inom divisionen. En del finns redan samlad i AVIONIKS tidigare utbildningssystem, säger Lizzie. Och i takt med att avdelningscheferna anger sina kunskapsmål inom ak-

tuella ämnen kan listan fyllas på.

—Men ansvaret för specifik utbildning och beslut om deltagande ligger på respektive avdelning, noterar hon. Däremot har rådet resurser att ta fram material, göra en del undersökningar och täcka vissa initialkostnader för nya kurser.

Blickar framåt

Syftet med utbildningsrådet är att skapa en gemensam idé inom AVIONIK om hur utbildning skall bedrivas. Likaså att arbeta för att den utbildning som krävs av kunden och är gemensam också blir likvärdig och får enhetlig beteckning inom divisionen. Syftet är också att verka för att rekommenderad utbildning verkligen leder till nödvändig och förväntad kompetenshöjning.

—Vi har definitivt styrt in på rätt väg när vi inte längre arbetar enbart med att täcka akuta behov, utan har en klar framförhållning i utbildningen som täcker även framtida behov exempelvis med tanke på JAS-underrättelser, menar Lizzie.

En länk till utveckling

I rådet är varje avdelning representerad medan Lizzie kan sägas ha rollen som fackman på området. Även



Lizzie Hamnström deltar som ansvarig för personalutveckling inom Avionik.

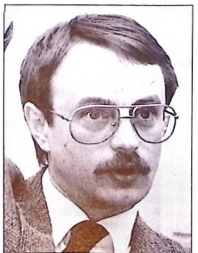
Alf Gustafsson återfinns där med uppgift att skapa en knytning till utvecklingsrådets verksamhet. Utbildning och teknisk utveckling har ju klara beröringspunkter.

Övriga är Urban Holm AE, Hans Larsson AF, Urban Malmehed AM, Per Granström AR, Erik Nylund AS, Jan Welin AV och Britt-Marie Olofsson från AX. Den som har frågor eller tips som rör utbildning kan vända sig till sin

avdelningsrepresentant.

—Vi har tillsammans definierat en grupp ämnesområden och angett vilka personalkategorier som berörs av olika ämnen. För närvarande är kvalitet, ekonomi och kund huvudämnen för vår verksamhet, och vi har nu även börjat titta närmare på området personutveckling, avslutar Lizzie.

Text: Anne Allard



Alf Gustafsson, stab Tekniskutveckling, kan peka på beröringspunkterna mellan utbildning och utveckling. Jan Welin representerar avdelning Verkstad, AV. Per Granström representerar avdelning Robot AR. Erik Nylund representerar avdelning Systemteknik, AS.



FFV Aerotech har blivit läromedel

Det är det aldrig för sent att lära – inte heller om man själv är lärare.

Det visade en grupp högstadielärare i Arboga, som före höstterminens början gick kursen "Företag som läromedel". Två av dessa läromedel var FFV AEROTECH och VOLVO AERO SUPPORT, VAS.

Kursen är ett nytt alternativ i lärarnas egen fortbildning, och SVENSKA ARBETSGIVARFÖRENINGEN, SAF, har bidragit med kursmaterialet. Gunilla Högberg från SAF i Örebro har i det här fallet stått för planeringen.

Sexton lärare från Sture och Gäddgårdsskolan och fyra företag i Arboga deltog. Förutom FFV AEROTECH och VAS, ställde även ABB och SECO TOOLS upp under de tre dagar kursen varade.

Ömsesidig nytta

Anja Broxvall var FFV AEROTECHS kontaktperson, och hon fick hjälp av Kristina Wiberg – även hon från AVIONIKS personalavdelning. Båda menar att kursen har varit till ömsesidig nytta.

—Det är viktigt både för oss och för skolan att se den nytta vi kan ha av varandra, säger Anja. Den första dagen ägnades vi därför åt att tillsammans diskutera hur vi



Här är både skola och företag samlade vid kursavslutningen. Sittande fr. v Anja Broxvall FFV Aerotech, Kerstin Eriksson VAS, Bo Wiström ABB och Sören Persson Seco Tools. Bakom dem flankerar fr. v lärarna Per Garpered, Jan Brorson och Allan Wikström SAF-representanten Gunilla Högberg.

kan organisera och utveckla samarbetet i framtiden.

Arbetslivet som ämne

Detta kräver att såväl skola som företag har god inblick i varandras verksamhet. Ett mål är att ge eleverna bättre förståelse för hur skilda ämnen knyter an till arbetslivets verklighet.

Lärarna fick själva tillfälle att hitta sådana kontaktpunkter den andra kursda-

gen, som ägnades åt visning av företagens verksamhet.

—"Eleverna" var verkligen intresserade och mycket frågvisa, säger Kristina. Vi hade en del problem med att få tiden att räckta till när intresset drog åt olika håll, skattar hon.

Gott resultat

Eftersom det var fråga om undervisning, så avslutades naturligtvis dagen med en

skrivning. Något som överraskade lärarna och kanske även gjorde dem smått nervösa. Samtliga klarade dock provet med gott resultat.

Sista dagen samlades åter alla på AFS-centret för diskussion om hur de nyvunna kunskaperna kan användas i undervisningen. Det behövs friska idéer och nya grepp, och en del sådana hade lärarna hittat.

Nu kommer de att utför-

ma en plan för det fortsatta samarbetet och hur kontakterna mellan företag och skola skall fungera åt båda håll.

—För oss har detta varit positivt, och mitt intryck är att även våra "elever" var nöjda efter kursen. Jag hoppas få det bekräftat när vi inom kort får deras utvärderingar, avslutar Anja.

Text: Anne Allard
Foto: Lennart Forsberg, Bbl/AT

Första sektionsleverans från Kockums

Efterlysning i Arboga

I mitten av juni anlände den första sektionsleveransen från Kockums till AUSTRALIEN SUBMARINE CORPORATIONS anläggning i Adelaide. Och då var redan den andra skeppningen på god väg. Den tredje och sista sker under hösten.

Hittills har cirka 17000 av omkring 18000 ritningar levererats till ASC, men dessutom alltså även "hårdvara" i form av sektioner och plattformar.

Kontrollrum o mäss

Den första sektionen - CR/LA - innehåller bl a kontrollrum, radiohytt och mäsar. Den andra skeppningen omfattar en plattform -

EES/AMS II - och sektion 300.

Komplexitet

Plattformen som väger cirka 100 ton innehåller den elektriska maskincentralen och hjälpmaskinrum. Tolv ton eller 25 km kabel med 60000 inkopplingspunkter säger måhända en del om komplexiteten.

Sektion 300 omfattar

räddningsluss och tankar. Sektionen är bara tre meter, men mycket komplicerad. I den 115 ton tunga sektionen finns t ex 700 meter kvalificerad svets, varenda millimeter testad genom oförstörande provning. För att inte tala om alla rör.

En TV-apparat 24 tum av märket Philips har på något sätt förflyttat sig ur konferensrummet K1. Rummet ligger på nedre våningen i byggnad 1 den nya delen. Du som lånat den eller vet något om vart den har tagit vägen, var snäll och hör av dig till Kerstin Nyström AX01, telefon 1573.

Källa:
Celsius Management



Viveca och Berit håller discotek med amerikansk militär standard

Det finns många som vid något tillfälle behöver ha tillgång till amerikansk militär standard. Bland annat när specifikationer hänvisar till konstruktion, kontroll eller provning enligt amerikansk militär norm.

I dag kan den saken ordnas snabbt och enkelt. Ta bara kontakt med Viveca Björkholm eller Berit Pell på AX67, PUBLIKATION och TO i Arboga, så får du en kopia av den standard du söker.

För snart tre år sedan övertog avdelning TEKNISK SUPPORT denna service från FFV i Eskilstuna, som redan hade abonnemang på katalogen från USA. Då låg alla data på Microfisk, och sökning kunde bara göras sida för sida. Ett ganska tidsödande detektivarbete.

Förre sommaren övergick emellertid företaget som framställer katalogen till att använda kompaktskivor istället. Därmed har också hela hanteringen blivit betydligt smidigare.

Stort utrymmet

Viveca sätter sig vid datorn och visar hur en sökning kan gå till. Hon anger i programmet numret på den militära norm hon söker och får hänvisning till en av de många kompaktskivorna. Och med rätt skiva i minnet kan hon ta fram texten och skriva ut allsammans på papper.

Den norm Viveca söker omfattar 21 sidor, vilket bara är en bråkdel av inne-

hållet på hela CD:n. En skiva rymmer omkring 250 000 sidor i A4-format, och med tillgång till 58 skivor är det alltså ett omfattande material hon och Berit förfogar över.

Även externt

Det går att hitta rätt i katalogen även om man saknar numret för normen. Precis som vid litteratursökning, kan man med hjälp av CD-ROM och index istället använda sig av nyckelord. Men det är inte ofta vi behöver gå den vägen, eftersom numret för militär norm praktiskt taget alltid finns med i en beställning, säger Berit.

Det här är en service som utnyttjas lika mycket av externa kunder som interna berättar hon, och beställningarna duggar in ganska rätt i dag.

Automatisk uppdatering

Kunderna betalar en grundkostnad på 50 kronor plus 2,50 per sida, medan beställare inom företaget får viss rabatt. Katalogen uppdateras ständigt, och en gång i kvartalet ersätts utgången material med nytt.

I ett extra index med namnet World Wide Standard, kan Viveca och Berit dessutom söka uppgifter även om annan standard än militär. Såsom nationell standard eller företagsstandard. Det materialet finns emellertid endast angivet som referenser och dokumenten måste beställas externt.

Kanske på nätet

Rolf Jahrl, chef för sektion TEKNIKDOKUMENTATION, ser även vissa möjligheter att



I sitt discotek har Viveca Björkholm och Berit Pell en samling som omfattar 58 kompaktskivor. Men istället för musik innehåller dessa amerikansk militär standard, som både FFV Aerotechs anställda och externa kunder kan beställa.

förbättra denna service i framtiden.

—Vi skall tillsammans med AVIONIKS datanätet undersöka möjligheterna att knyta den här tjänsten till det

interna nätet. Det kan betyda att den som beställer en amerikansk militär standard får den via nätet direkt till sin egen persondator och med möjlighet att själv lagra den.

Men — som sagt — vi vet inte om det över huvud taget är genomförbart, tillägger han som en liten reservation.

Text och foto: Anne Allard