



En informationschef
skall klara det mesta
utan att förvänta sig
något annat än kritik

sid 2



Ny databas öppnar
nya perspektiv på
robotunderhåll

sid 6-7



Nu har den tusende
provflygningen med
Jas 39 Gripen
genomförts

sid 8

AEROGRAMMET

INFORMATION TILL ANSTÄLLDA VID FFV AEROTECH, FFV TEST SYSTEMS, FFV AVIOCOMP - Nr 7 - 3 maj 1993

Vinn flygturer eller biljetter till VM-93 i segelflygning

VM i segelflygning arrangeras i Borlänge den 12-27 juli. FFV AEROTECH är en av sponsornerna, vilket medför vissa förmåner. Bland annat får FFV AEROTECH två segelflygturer vid valfri tidpunkt eller under VM-93. Dessutom 20 fribiljetter till tävlingarna.

Nu får alla anställda, som känner sig intresserade och motiverade, chansen att delta i utlottningen av flygturer och fribiljetter. Skicka in namn, arbetsplats och telefonnummer samt hemadress och telefon till Anne Allard, P07 i Arboga eller Lennart Bladh, P08 i Linköping.

Berätta om du är intresserad av flygtur, fribiljett, eller om du vill tävla om båda. Du kan bara vinna ett av alternativen. Skulle du vinna en flygtur vill vi även veta om du tänker utnyttja möjligheten under VM-93 eller spara den till ett annat tillfälle. Och du, vi vill ha din "lottsedel" senast 24 maj!

Anne och Lennart

Apropå national- ekonomi

"Världens förste nationalekonom var Christoffer Columbus. När han åkte, visste han inte vart han skulle. När han kom fram, visste han inte var han var. När han kom hem, hyllades han som en hjälte och alltafanns betalades med skattemedel."

I juni får FFV Aerotech ny informationschef



Den första juni får FFV AEROTECH en ny informationschef. Bengt Nilsson, som under en längre tid varit informationschef, har det senaste dryga året arbetat deltid och även varit kommunalt engagerad. Nu kommer Bengt att trappa ned sitt arbete inom FFV AEROTECH ytterligare. Han efterträds av Anders Annerfalk, som i dag arbetar med information inom NUTEK. Bengt kommer framledes att stå till Anders förfogande.

sid 8

En informationschef skall klara det mesta utan att förvänta sig något annat än kritik



Anders Annerfalk har tackat ja till jobbet som ny informationschef vid FFV AEROTECH AB och börjar sitt arbete 1 juni. En presentation av människan bakom titeln finner ni på sista sidan i det här Aeroگرامmet.

Men vad spelar egentligen informationschefen för roll, och behövs verkligen en sådan person i företaget?, frågar jag VD Jan Eiborn.

— Inifrån den här tillsättningen har vi haft anledning att fundera igenom frågan och svaret är obetingat ja, säger Jan. FFV AEROTECH behöver en informationschef.

Vi talar om en mycket speciell och ofta ganska otacksam roll, påpekar han. Ansvaret för och arbetet inom det breda område som faller under begreppet information kräver inte så lite "stryktålighet".

Utsatt roll

Informationschefer omges av höga förväntningar och får sällan beröm. De förutsätts klara det mesta, och det de gör skall alltid fungera. Men om något klickar så knackar kritiken genast på dörren.

Det är bland annat detta som gör rollen så utsatt, avrundar Jan en något trubbig men inte helt osann bild av denna yrkesroll.

Inom företaget fungerar informationschefen i första hand som konsult och service instans. Det må sedan gälla frågor om policy, massmedia-kontakter, kanalisering av information ut i organisationen, broschyrer, mässor och en mängd annat.

Riktig bild

Information omfattar företagets inre och yttre världar, som sinsemellan har många beröringspunkter. Det finns emellertid även klara gränslinjer mellan intern och extern information. I förhållan-

de till den yttre världen spelar informationschefen en framträdande roll.

— Vi vill att vår omvärld skall en få korrekt uppfattning om FFV AEROTECH AB. Företaget vinner inga poäng på att ge glättade bilder av verkligheten men förlorar ännu mer varje gång en alltför negativ bild sprids, menar Jan.

I media är information en färskvara, och det är alltid svårt att i efterhand rätta till eventuellt felaktiga uppgifter.

En förespråkare

Från sin position i företagets ledning kan informationschefen hålla samman helhetsbilden av företaget och kanalisera den vidare till rätt mottagare, vid rätt tidpunkt och med rätt innehåll.

— Det är viktigt att en förespråkare för vår gemensamma talan mot media och omvärlden i övrigt vid varje enskilt tillfälle så att inte bilden av företaget splittras, betonar Jan.

Detta gäller oavsett informationen handlar om allmänna presentationer, order, investeringar, bokslut, inter-

na eller externa problem.

Denne förespråkare behöver emellertid inte nödvändigtvis vara informationschefen.

Däremot är informationschefen den som bäst känner till mediernas behov och förstår deras sätt att arbeta och tänka i varje situation.

Nya spelregler

— När vi enligt planerna blir publika kommer det att ställas nya krav på vår externa information. Fondbörsen har klart uttalade regler om hur man skall hantera så kallad kursdrivande information, säger Jan.

Normalt sett kommer FFV AEROTECHS verksamhet, som omfattar en mindre del av CELSIUS-koncernen, inte att inverka i någon nämnvärd omfattning. Men i samband med alla stora affärer, av positiv eller negativ karaktär, som kan påverka börskursen måste vi ovillkorligen hålla oss till spelreglerna, konstaterar han.

Enligt Jan blir det i första hand informationschefens uppgift att styra företagets information enligt de gällande

bestämmelserna.

Positiv känsla

Företag som rätt förstår att använda sina kontakter med media kan ofta skapa något positivt av detta och göra det till en värdefull resurs, enligt Jan. FFV AEROTECH har fortfarande en del o gjort på den punkten, medger han.

— Folk i allmänhet, även våra egna anställda, fäster större trovärdighet vid externa än interna media. Det gäller framför allt det som sägs och skrivs i radio, TV och rikspress.

Även i de fall en intern tidning ger samma bild som externa media, måste vi acceptera detta som ett faktum, menar han. Det fungerar dessutom som god PR och ger de anställda en positiv känsla att få höra och läsa om sitt eget företag i media.

Företaget behöver alltså en informationschef för att samordna och utveckla vår interna och externa information, avslutar Jan.

En kurs som garanterar kunderna rätt kvalitet på mobiltelefonservice

I april arrangerade FFV AEROTECH i Arboga en pilotkurs i ytmontage för underhåll och reparation på mobiltelefoner. Deltagare gjorde en djupdykning i dessa komprimerade paket som innehåller både dator, kommunikationsradio och tangentbord. Ett svettigt och nyttigt "pill-göra" i en miniatyrvärld.

Efter utvärdering och justering av programmet följer ytterligare fem kurser, som blir ett av inträdeskraven för medlemmar i FAMTES.

För två år sedan bildades Föreningen Auktoriserad MobilTelefonService, FAMTES. Medlemmarna kommer från företag i Sverige som bland annat arbetar med service på mobiltelefoner. Omkring 30 företag är i dag knutna till föreningen, berättar Ingvar Nilsson från Höör som är egen företagare och sitter i FAMTES styrelse. Tillsammans med fem andra medlemmar var han själv både deltagare och kursutvärderare.

Växande behov

— Ett av föreningens mål är att värna om kompetens och kvalitetstänkande inom det

här området, säger han.

I takt med att antalet mobiltelefoner ökar i Sverige, har även behovet av service och underhåll vuxit. Exempel på detta är statistik som Televerket utfört senaste åren, och som påvisar att 40 procent av alla mobiltelefoner i bruk är behäftade med minst ett gravt fel, påpekar Ingvar Nilsson.

Många är intresserade av att ta för sig av de möjligheter som öppnas, men långt ifrån alla är lämpade att göra det.

Minimikrav

Nya marknader lockar tyvärr ofta "lycksökare" utan kun-



och antal är i yrket, berättar Ingvar Nilsson.

Kundens garanti

Han talar alltså om en form av certifiering eller auktorisation för FAMTES medlemmar, där även den aktuella kursen ingår som en del. Den ger bland annat referenser till en rad svenska och internationella normer och standarder. Några av de som till vissa delar tillämpas under kursen är FSD 5202, TVT 105 82-112 och -102, IPC-700 B, J-STD-001 och Mil HDBK 2000. Dessutom tillämpas kvalitetsstandard ISO 9000.

Med en sådan auktorisation kommer FAMTES medlemmar att i framtiden kunna ge sina kunder garanti för att de köper servicetjänster av kompetenta företag.

Gott betyg åt alla

Karl-Gunnar Karlsson och Anders Lersäther från TEKNIKUTBILDNING vid FFV AEROTECH är kursledare. Efter två dagar var båda positivt överraskade över den höga kunskapsnivå deltagarna visade prov på.

— Det märks tydligt att vi har att göra med människor som känner starkt ansvar för sitt yrkeskunnande, menar Kalle.

Han och Anders koncentrerade de tre kursdagarna helt kring de detaljer som deltagarna dagligen arbetar med. Halva tiden ägnades åt kretskorten och reparation med demontering och montering av kretsar. Den andra halvan ägnades åt prov och bedömning av resultaten.

— Så här långt har kursen varit alldeles ypperlig, tyckte Ingvar Nilsson avslutningsvis.

Det svåraste och mest intressanta är att jobba med komponenter som har många anslutningar, tycker deltagarna. Här ger sig Ingvar Nilsson på komponenterna på kretskortet med lödkolven.

skap men med näsa för snabba pengar. De lurar aningslösa kunder att betala dyrt för undermåliga tjänster, och kan samtidigt förstöra ryktet även för seriöst arbetande företag. Därför gäller det att skilja agnarna från vetet.

— Vårt sätt att ta oss an problemet var att bilda föreningen FAMTES, som ställer särskilda kvalitetskrav på sina medlemmar. Till exempel minimikrav på instrumentering, kompetens, utbildning



Här är hela kursen samlad. Fr v lätaren Anders Lersäther, Lars Örnqvist Göteborg, Torbjörn Ottosson Helsingborg, Urban Hultgren Nykvarn och Karl-Gunnar Karlsson också lärare. Framifrån dem fr v Alf Leffler Luleå, Ingvar Nilsson Höör och Kjell Bolin från Stockholm

Text och foto:
Anne Allard

Robotunderhåll med RodaNy

Ny databas öppnar nya perspektiv

RodaNy är det nya informationssystem för robotunderhåll som tagits fram och uppdateras av ROBOTAVDELNINGEN i Arboga. Arbetet finansieras i huvudsak av FÖRSVARETS MATERIELVERK och FFV AEROTECH.

Före påsk levererade FFV AEROTECH nya databaser för robotar 71 och 04 till FMV. Nya databaser för robotar 15F och 75 var klara redan i december.

I en beskrivning som gjordes när beslutet om nyutveckling fattades står bland annat att läsa följande.

RodaNy är ett effektivt, enhetligt och utbyggbart informationssystem skapat speciellt för robotunderhåll.

Informationen sammanställs från ett stort antal tester och åtgärder på robotmateriel. Med data strukturerade kring individbegrepp, materielstruktur, mätdata och åtgärder kan tekniska underlag snabbt och enkelt skapas från databasen.

Med RodaNy försvinner det tidsödande manuella sökandet. Det blir lika lätt att ta fram statistik för till exempel en viss utbytesenhet som information kring modifieringslägen.

Höll inte måtten

Redan 1991 stod det klart att den gamla databasen inte längre höll måtten, berättar Stig Hjulström chef för STATIONS- och BEVÄPNINGSSEKTIONEN, FMV:FuhBV.

Han deltog vid marscheringen i Arboga och fick en



Stig Hjulström från FMV:FuhBV får en första presentation av databas RodaNy i ord och bild. Det är "databasen" själv Jan Andersson i v och projektledaren Gert Cajvall i h som lotsar honom fram bland finesserna.

demonstration av tillämpning och grafisk presentation med hjälp av RodaNy.

— Det gamla systemet har blivit ohanterligt, och det blir allt svårare att inom rimlig tid få ut begärda uppgifter. Vi insåg att det måste ersättas av ett modernt system med större resurser.

Snabbt och enkelt

Utgångspunkt för kraven på en ny databas var att skapa ett lätthanterligt och flexibelt system med kapacitet för att ta fram djupare och säkrare analyser än med det gamla. Detta har man nu också fått, enligt Stig Hjulström.

Systemet disponeras av FFV AEROTECH för arbetet med uppföljning av robotindivider och -apparater och innebär en betydande rationalisering.

— Själva har vi möjlighet att begära utdata kring robotpopulationen och snabbt få fram de uppgifter vi söker. Systemet kommer att vara till nytta även för planering av framtida behov och vid nyskaffning, tillägger han.

Dyra smällar

Nya data matas kontinuerligt in i systemet från de regelbundna tester som görs vid ROBOTAVDELNINGEN. Gert Cajvall, som är projektledare för RodaNy, jämför situationen i Sverige med den i USA.

— Där har de så många robotar att de kan bränna av ett par för att på det sättet testa funktionerna. Med våra begränsade resurser har vi inte råd att gå till väga på samma sätt.

Här gäller i första hand regelbundet underhåll och tes-

ter för att till exempel fastställa funktion, klarlägga eventuella felutfall i populationen och ta reda på om och hur robotarna påverkas under fördrädsförvaring.

Nyckelordet trend

Behovet av att ytterligare följa upp och sammanställa data från dessa tester i en och samma bas har funnits länge. Framför allt är det värdefullt att på det sättet kunna följa trender för att snabbt sätta in åtgärder och modifieringar, förklarar Gert.

På sikt kan handläggarna mycket enkelt knappa in och hämta ut data om alla test och därmed följa utvecklingen år från år ända ned på komponentnivå.

— Detta besparar oss och kunden ett omfattande pappersarbete, som hittills har

föregått våra uppföljningsmöten varje halvår, säger han.

Nya vägar

— Våra tekniker ser även möjligheter att plocka in fler finesser och utöka det nuvarande systemet till att omfatta mycket mer.

I första hand lockar tanken på att driva utvecklingen vidare inom företaget. Systemet kan mycket väl anpassas till andra områden om intresse finns, säger Gert till sist och nämner motmedel som ett exempel.

Text: Anne Allard
Foto: Reinhold Carlsson

Snabba ryck när Flygplan gör reservmagasin för motmedel:

Två veckor från beställning till leverans

Det finns telefonsamtal och telefonsamtal. Vis-sa samtal glömmar man inte i första taget. Roger Hahn, som arbetar med transportflygplan inom avdelning FLYGPLANS tekniksektion, fick ett sådant samtal i slutet av januari.

Han minns ännu - tre månader efter samtalet - hur replikerna föll.

Mats Johansson, på FMV:s flygplanbyrå ringer sent en onsdagseftermiddag och undrar om Roger kan gissa var han är.

En svår gissning. I Californien, upplyser Mats, och berättar att han just nu arbetar med motmedelsmodifisering till Herculesplanet. Allt är löst, utom en sak - förvaring av reservmagasin. Roger får frågan om avdelning FLYGPLAN kan hjälpa till och lösa det problemet.

Visst, svarar Roger. På 14 dagar, undrar Mats. Inga problem, replikerar Roger.

Det underlag Roger har för att beräkna pris är inte särskilt fylligt. Redan samma dag är han i kontakt med såväl konstruktions- som pro-

duktionsenheten för att förbereda dem på att ett snabbt arbete väntar.

Dagen därpå får Roger underlag och på fredagen åker han tillsammans med några kolleger till Sätenäs för att på plats studera Herculesplanet och fundera på lösningar av problemet.

Stationära magasin

Det är enbart det svenska flygvapnet som vill ha en stationär placering av reservmagasinen för motmedel. Övriga operatörer som använder Herculesflygplanet lastar in reservmagasinen där det finns plats. Så vill nu inte flygvapnet ha det, och därför får avdelning FLYGPLAN frågan om de mycket snabbt kan ordna hyllor för reservmagasinen. Inom loppet av fjorton dagar skall Roger Hahn och hans



Peter Jonsson och Roger Hahn 84 sekunder före granskning.

kollegor konstruera, tillverka och installera de hyllor där reservmagasinen ska förvaras. Det är snabbt jobbat!

I dag säger Roger att han aldrig var orolig för att avdelningen inte skulle klara jobbet. Alla har ställt upp till mer än hundra procent, menar han, och det har varit viktigt.

Under konstruktionsfasen - om man kan prata om sådan när tillverkningen redan är i gång samtidigt som ritningar färdigställs - går underlag på telefax mellan avdelningen och flygplanstillverkaren Lockheed i Californien.

Fjorton dagar efter första

telefonsamtalet har installation ägt rum och granskning genomförs - utan en anmärkning. Att installationen i det andra flygplanet drar ut på tiden kan inte avdelning FLYGPLAN lastas för, den kom inte hem från USA i tid och är inte åter i Sverige förrän drygt fjorton dagar efter beställning.

Alla är nöjda

Nu, så här några månader efteråt, är Roger Hahn nöjd med det arbete de gjort. Och det är även kunden. Från flottillen har de bara hört positiva omdömen.

Nu ska arbetet utvärderas och eventuellt kommer några fler beställningar.

Avslutningsvis vill Roger gärna framhäva det goda lagarbetet inom avdelningen, förutsett det hade man aldrig lyckats bli klar i tid. Åke Wistedt och Peter Jonsson på Konstruktion och plätslagarna i C-hallen, skall ha en extra eloge, avslutar Roger.

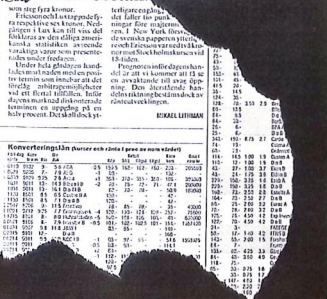


I bakre delen av lastutrymmet där rampen delar sig har vi på båda sidor klämt in några hyllor där reservfacklorna skall förvaras. Om någon av en händelse skulle tycka att det ser trångt ut skall ni veta att vi hade flera millimeter till godo, berättar Roger Hahn. (t v)
Här ser man förvaring av två remsmagasin. Placeringen är ovanför lastmätarens stol. Mitt emot på andra sidan lastutrymmet finns en liknande remsmagasinförvaring. (t h)

RING

edömning

Antan består



försäkringsbolag samt banker föll snabbt.

Visserligen har fastighets- och försäkringsaktier återhämtat sig något, efter en period i höstas när ingen ville ta i dem med tång, vilket även gällde för bra och stabila bolag. Men det är nog mest riskbenägna spekulanter som vägat sig på fastighetsaktier.

Framtida vinster

INu är det framtida vinster, eller förhoppningar om sådana som gäller.

Företagets förmögenhet har ändå betydelse när ett bolag skall värderas. Enligt en skola, som bl a används i Affärsvärlden, hos flera fondkommissionärer och banker, kan ett företag värderas till sitt egna kapital om det når ett avkastningsmål. Om företaget har en lägre avkastning skall aktien värderas lägre än det egna kapitalet eller tvärtom.

Avkastning

Wad avkastningsmålet skall

vara får placeraren själv bestämma. Kort sagt skall förräntningen av det egna kapitalet (som består av aktiekapital, reserver och gamla vinster) vara den ränta som kan nås på en riskfri placering, där ofast räntan på en statsobligation används, plus en riskpremie - eftersom aktier inte är riskfria.

Om räntan är tio procent brukar avkastningsmålet ligga kring 12-13 procent. Högre för bolag som bedöms vara mer riskfyllda och kanske lägre för säkra.

När räntan faller sänks därför avkastningskravet på aktierna. Lägre avkastningskrav betyder att fler aktier blir "billiga" och därför ger lägre ränta ofast stigande aktiekurser. Dessutom gynnas företagen ofta av lägre ränta, eftersom deras egna lån blir billigare och av att de, liksom kanske deras kunder, börjar investera. Därav debatten om att räntorna i Sverige måste ned.

Test Systems utvärderar AITEST

Systemet som lär sig ställa feldiagnos på JAS

Ett datorbaserat system för kvalitetsförbättring med förmåga att lära sig av tidigare erfarenheter och därmed kontinuerligt förbättra sin feldiagnos.

Så kan man beskriva AITEST som nu, på uppdrag av FÖRSVARETS MATERIELVERK, genomgår slutlig utvärdering hos FFV TEST SYSTEMS AB.

Om detta skriver NU i Flygvapnet bland annat följande i sitt aprilnummer.

Målet är att systemet skall användas av den personal som ansvarar för flygplanssystemet JAS 39 Gripen underhåll. Tanken är att programvaran AITEST skall effektivisera felsökningen i de komplicerade delsystem som Gripen är uppbyggd av. Det skall dessutom snabbt och effektivt återmeta värdefull information om felyper och felfrekvens.

AITEST har redan genomgått en intensiv period av utvärdering. Det har valts ut som ett av fyra AI-baserade (AI = Artificial Intelligence) feldiagnossystem som kan hantera de komplexa elektroniska systemen i Gripen.

Modell

Förutom att SAAB MILITARY AIRCRAFT redan har provat programmet och

bygggt en utvärderingsmodell, kommer FFV TEST SYSTEMS ingenjörer att göra en ytterligare modell av ett av flygplanets mer komplexa system.

Drar sig till minnes

Systemet är baserat på mycket komplicerade matematiska modeller och algoritmer, som ger programvaran dess möjligheter att komma ihåg och lära sig av tidigare erfarenheter från fel den funnit.

Med den nya modellen av testobjekten, programmets generella algoritmer och med den insamlade kunskapen i bagaget kommer systemet att snabbt kunna felsöka på komplicerade system med ett minimum av personella insatser. Slutresultatet blir högre kvalitet och driftsäkerhet till lägre kostnad.

1000:e flygningen med Jas 39 Gripen

Den 21 april genomförde Jas 39 Gripen sin 1000:e provflygning. Pilot var provflygare Clas Jensen.

Flygningen innebär att inplanerad utprovningstakt för första kvartalet 1993 har innehållits med marginal.

De uppnådda resultaten i utprovningsprogrammet är positiva och i många fall har Gripen's prestanda överträffat specifikationerna. Stora delar av grundflygplanssystemet är färdigutprovat och den fortsatta flygutprovningen inriktas på förfining av flyg- och systemegenskaperna och på de tekniska tillämpningarna.

Hela flygenvolppen i fart och höjd är utprovad. Flygning med normal maxi-



mal anfallsvinkel (alfa 26°) har genomförts liksom prov med maximal lastfaktor (9g). Prov med samtliga vapenalternativ som är aktuella vid introduktionen av JAS 39 Gripen i Flygvapnet har genomförts.

Under 1996 påbörjas utprovningen av den tvåsitsiga JAS 39B.

Leverans av det första serieflygplanet, 39.102, till Flygvapnet sker under sommaren 1993.



Anders efterträder Bengt som informationschef

Det är ingen större överdrift att påstå att i Anders Annerfalk finns alla poj-kars dröm om flyg inkarnerad. Fascination och lockelse av flyg har all-tid funnits – allt sedan pojåkåren.

Flyg har varit en central punkt i Anders liv; och mer skall det bli. I bör-jan av juni tillträder Anders befatt-ningen som informationschef för FFV AEROTECH.

Jag träffar Anders på hans nuvarande arbetsplats, Närings- och teknikutvecklingsverket, NUTEK. Från kontorsfönstret på nionde våningen har FFV inte varit långt borta; österut, mot Årstaängsviken har FFV TEST SYSTEMS blå skylt lyst mot honom – och gett associationer till flyg. Bostadsbyggandet på Liljeholmsberget skymmer nu den utsikten.

Möbleringen i det anspråkslösa kontorsrummet ställer det utom allt rivigt; rumsinnehavens hjärta klappar varmt för flyg. På ena långväggen sitter ett tiotal förstorningar av såväl äldre som modernare flygplan.

Anders inledande ord om att han alltid varit flygintresserad är mildt sagt ett understatement! Blicken ger klara besked, intresset för och kunskapen om flyg finns där. Det är ingen novis på områ-det som blir ny informationschef.

Även fadern var intresserad av flyg, och så fanns farbrodern, han som var flygtekniker... Flyg har alltid varit lockande, säger Anders.

Det var självklart att söka till flygvapnet. 1979 inställde sig Anders på Ljungbyhed för att påbörja sin flygutbildning, men intresse och fallenhet är inte alltid samma sak. Det blev en kortare utbild-ningsperiod än vad han tänkt sig. När propellerske-det var avslutat fick Anders rådet av lärarna att han borde hålla sig till en mer jordnära karriär.

Han stannade kvar inom flygvapnet och valde att arbeta med luftbevakning och stridsledning.

Efter Ljungbyhed och officersutbildning vid F20 i Uppsala har Anders tjänstgjort vid själv F13 i Norrköping som F18 i Tullinge, söder om Stock-holm. Han har också arbetat många år som lärare inom luftbevakning och radartjänst.

Även den mest inbitne flygentusiast kan vilja gö-ra något annat än att arbeta i flygvapnet. Så även



Anders. Under uppväxten hade han medverkat som skribent i hemortens lokaltidning. Skrivande kom-binerat med information är ingen dålig kombina-

tion. Anders nappade på ett erbjudande om att bli pressekreterare på dåvarande STATENS INDUSTRI-VERK, SIND. Där hade han såväl externa som inter-na kontakter. Mycket av arbetet bestod i att internt förankra det vi externt informerade om, säger han.

När SIND och andra verk och myndigheter slogs ihop för att bli NUTEK fick Anders lite för-ändrade arbetsuppgifter. Nu har han varit mer in-riktad på externinformation och att ha kontakter med industrin och näringslivet. I arbetsuppgifterna har det bland annat ingått att göra en tidning som distribueras till företag.

Flygintresset har han aldrig kunnat skjuta helt i bakgrunden. Ett elevarbete på F20 om Saab Scandia blir till en bok på eget förlag. Efter några år följer ytterligare en bok, denna gång om Saab Safir.

Om Saab Scandia fanns inte mycket skrivet, be-rättar Anders. Det var mycket grundforskning som krävdes för att få den boken klar. Saab Safir däremot finns det mer skrivet om. Lite nytt har jag dock hittat, berättar han, men det skall läsarna själva få upptäcka, varför vi inte ordar mer om det här.

FFV AEROTECH är inget okänt företag för en som är flygintresserad. På min fråga vad han kände till om FFV AEROTECH tidigare får jag en lång ut-läggning om såväl dagens verksamhet som en histo-risk tillbakablick. Det han var okunnig om tidiga-re var den stora bredd som i dag finns inom företa-get. Den förvånade mig, erkänner han.

Nu ser Anders fram mot att få ta ett helhets-grepp på informationsarbetet och arbeta med såväl övergripande informationsstrategier som dagliga rutiner. Särskilt spännande är det att få arbeta inom FFV AEROTECH. Det är ett företag med både tradi-tion och historia som ändå har en fast förankring i dagens verklighet. En historia som går tillbaka till de första svenska flygningarna. Denna tradition och historia måste vi värna, för det är oerhört viktigt för ett företags själ att ha en förankring i historien, sä-ger Anders.

Just nu förbereder han och familjen sin flyttning från Huddinge till Arbogatrakten. Jag är en små-stadsmänniska, säger han, uppväxt på västgötslätt-en som han är, även om vagnen stod i Örebro. Linköping är inte heller någon främmande ort för honom. När han var stationerad på F13 bodde han i Linköping.